

Key Facts - Vehicle Murabaha Product

Getting finance for the car customers have always wanted is now easier than ever....

Whether the customers are looking to buy a new or used vehicle, our Car Finance solution is their prompt path to competitive profit rates with flexible settlement terms.

Islamic structure of financing against Vehicle:

Individuals (Salaried or Self Employed) who are interested in buying a car but do not have money to pay the car dealer or seller in lump sum, Bank helps these customers to buy their dream car by getting the finance and settle the amount in installments on monthly basis.

Murabaha: Car finance transaction is carried out based on the Sharia'a-compliant Murabaha structure, where the bank buys the Car and then sells it to the customer on the basis of deferred payment at an agreed profit rate, in addition to a specific Sharia approved administrative fees that are agreed upon in the contract signed by the customer before carrying out the transaction. This contract also includes other terms and conditions related to the payment of the finance, after which the transaction is executed on the system and the Car will be transferred into customer's name.

Key Finance Features & Benefits:

- Minimum monthly income of AED 5,000/-
- Competitive profit rates; as low as 2.49% flat p.a.
- Finance tenure, as long as up to 5 years
- Fast processing, with quick approval turnaround time
- Cater all customer segments (Salaried & Self Employed)

Salaried Applicants:

- Individuals, employed in UAE with monthly salary being transferred to SIB or any other Bank in UAE
- Finance Tenure: up to 5 years
- Minimum Salary:

Fundayor Sagmant	UAE Nationals	Expa	triates
Employer Segment	STL & Non- STL	STL	Non-STL
Govt. Semi Govt. & Private TML Companies (A,B&C)	AED 5,000	AED 5,000	AED 6,000
Non TML *	AED 5,000	AED 6,000	AED 10,000

Employment Duration:

	Employment Duration:	
Employer Segment	UAE	GCC & Expats
Govt. & Semi-Govt. Private TML A, B & C		3 Months
Non-TML (Non SIB Listed Companies)	Upon joining	6 Months

حقائق أساسية: تمويل السيارات

الحصول على تمويل للسيارة التي طالما أرادها العملاء أصبح الآن أسهل من أي وقت مضي....

سواء كان العملاء يتطلعون إلى شراء سيارة جديدة أو مستعملة ، فإن حل تمويل السيارات لدينا هو طريقهم الفوري إلى معدلات ريح تنافسية وشروط تسوية مرنة.

الهيكل الإسلامي لتمويل السيارة:

بالنسبة للأفراد (الموظفين أو الذين يعملون لحسابهم الخاص) الذين يستفيدون من شراء السيارة ولكن ليس لديهم المال الكافي لدفع مبلغ السيارة لتاجر السيارات أو البائع، تقوم البنوك بمساعدة هؤلاء العملاء على شراء سيارة أحلامهم من خلال الحصول على التمويل وسداد المبلغ بالتقسيط على أساس شهرى.

مرابحة: تنفيذ معاملة تمويل السيارات على أساس هيكل المرابحة المتوافق مع الشريعة الإسلامية، عندما يشتري المصرف السيارة ثم يبيعها للعميل على أساس الدفع المؤجل بمعدل ربح متفق عليه، بالإضافة إلى رسوم إدارية معتمدة بموجب الشريعة يتفق عليها في العقد الموقع من قبل العميل قبل تنفيذ المعاملة. يتضمن هذا العقد أيضًا أحكامًا وشروطًا أخرى تتعلق بدفع التمويل، وبعد ذلك يتم تنفيذ المعاملة على النظام وسيتم تحويل السيارة إلى اسم العميل.

مزايا وفوائد التمويل الرئيسية:

- الحد الأدنى للدخل الشهري 5000 درهم إماراتي شهريًا فأكثر
- معدلات ربح تنافسية. منخفضة تصل إلى 2.49% ثابتة سنويًا
 - مدة التمويل تصل إلى **5 سنوات**
 - تسريع المعاملات، مع وقت استجابة سريع للموافقة
- تلبية احتياجات جميع شرائح العملاء (الموظفين والذين يعملون لحسابهم الخاص)

الموظفين:

- الأفراد الذين يعملون في دولة الإمارات العربية المتحدة براتب شهري يتم تحويله إلى مصرف الشارقة الإسلامي أو أي مصرف آخر في الإمارات العربية المتحدة
 - مدة التمويل: تصل إلى 5 سنوات
 - الحد الأدنى للراتب:

	الوافدين	المواطنين	
بدون تحويل راتب الشهري	بتحويل راتب الشهري	بتحويل او بدون تحويل الراتب الشهري	الفئه
6,000 درهم	5,000 درهم	5,000 درهم	حكومى، شبه حكومى او قطاع الخاص او قائمة السوق المستهدفة (أ، ب، ج)
10,000 درهم	6,000 درهم	5,000 درهم	قائمة السوق غير المستهدفة*

مدة التوظيف

مدن الخدمة		
الخليجيين أو الوافدين	المواطنين	الفئه
3 شهور		حكومي او شبه حكومي
6 شهور	عند الالتحاق بالعمل	قطاع الخاص او قائمة السوق المستهدفة (أ، ب، ج)
		قائمة السوق غير المستهدفة



Finance Amount:

جميع الجنسيات وشرائح العملاء من المتقدمين بأجر (بتحويل الراتب – بدون تحويل . All Nationalities and customer segments of salaried applicants (STL & Non-

- (New and Used Car)

Minimum: AED 20.000 Maximum: AED 1,000,000

Down Payment:

- UAE Nationals (All Salaried Segments) and GCC & Expats (Salaried – STL, and/or working for TML Company):

New and Used Car: 20% Down Payment

- GCC & Expats (Salaried - Non-STL and/or working for Non-TML Company):

- New Car:

Car Category A: 20% Down Payment

Car Category B: 30% Down Payment

- Used Car:

Car Category A: 30% Down Payment

Car Category B: 40% Down Payment

Self Employed Applicants:

Individuals, Minimum Income From Business in the UAE:

o Average Net Profit: AED 10,000 per month or

o 40% of the minimum average monthly credit of AED 50,000

Length of Business:

SIB Relationship

- UAE Nationals: One Year in Business

- GCC & Expatriates: Two Years in Business

Non - SIB Relationship - UAE Nationals / GCC & Expatriates: Two Years in **Business**

Finance Amount:

All Nationalities - SIB and Non-SIB Relationship:

(New and Used Car)

- Minimum: AED 20,000

- Maximum: AED 1,000,000

Down Payment:

UAE Nationals (SIB and Non-Relationship) and GCC & Expatriates (SIB Relationship Only):

o New and Used Car: 20% Down Payment

GCC & Expatriates - Non-SIB Relationship:

a) New Car:

o Car Category A: 20% Down Payment

o Car Category B: 30% Down Payment

b) Used Car:

o Car Category A: 30% Down Payment

o Car Category B: 40% Down Payment

(سیارة جدیدة و مستعملة)

الحد الأدني: 20,000 درهم

الحد الأقصى: 1,000,000

- مواطني دولة الإمارات العربية المتحدة (جميع الفئات براتب) ودول مجلس التعاون الخليجي والوافدين (براتب، تحويل الراتب، و/أو العمل في شركة من قائمة السوق المستهدفة):

- سيارة جديدة ومستعملة: 20 % دفعة أولى

- دول مجلس التعاون الخليجي والوافدين (براتب، بدون تحويل الراتب و/أو العمل في شركة من قائمة السوق غير المستهدفة):

- سيارة جديدة:

- فئة السيارة أ: 20 % دفعة أولى

- فئة السيارة ب: 30 ٪ دفعة أولى

- سيارة مستعملة:

- فئة السيارة أ: 30 ٪ دفعة أولى

- فئة السيارة ب: 40 ٪ دفعة أولى

المتقدمون الذين يعملون لحسابهم الخاص:

- الأفراد، الحد الأدنى للدخل من الأعمال في الإمارات:

متوسط صافي الربح: 10,000 درهم شهريًا أو

40% من الحد الأدنى لمتوسط الائتمان الشهري البالغ 50,000 درهم

مدة الأعمال الخاصة:

لديهم علاقة بمصرف الشارقة الإسلامي

مواطنو دولة الإمارات العربية المتحدة: سنة واحدة في الأعمال التجاربة

دول مجلس التعاون الخليجي والمغتربين: عامين في الأعمال التجاربة

ليس لديهم علاقة بمصرف الشارقة الإسلامي

- مواطني دولة الإمارات العربية المتحدة / دول مجلس التعاون الخليجي والوافدين: سنتان في الأعمال التجارية

مبلغ التمويل:

مبلغ التمويل: جميع الجنسيات - العلاقة مع مصرف الشارقة الإسلامي وغير مصرف الشارقة الإسلامي:

(سيارة جديدة ومستعملة)

- الحد الأدنى: 20,000 درهم

- الحد الأقصى: 1,000,000 درهم

- مواطنى دولة الإمارات العربية المتحدة (جميع الفئات براتب) ودول مجلس التعاون الخليجي والوافديِّن (براتب، تحويل الراتب، و/أو العمل في شركة من قائمة السوق المستهدفة):

- سيارة جديدة ومستعملة: 20 ٪ دُفعة أولى

- دول مجلس التعاون الخليجي والوافدين (براتب، بدون تحويل الراتب و/أو العمل في شركة من قائمة السوق غير المستهدفة):

- سىارة جدىدة:

- فئة السيارة أ: 20 ٪ دفعة أولى

- فئة السيارة ب: 30 ٪ دفعة أولى

- سيارة مستعملة:

- فئة السيارة أ: 30 ٪ دفعة أولى

- فئة السيارة ب: 40 ٪ دفعة أولى

Key Basic Documentation Requirement: Salaried Applicants

- Application form duly singed by customer
- Valid UAE National ID and passport showing the residence visa
- Current dated Salary certificate or Salary Transfer letter
- Bank statement for 3 months showing 3 salaries
- New Car quotation from the dealer or used / old car evaluation report

المتطلبات الأساسية للمعاملة: الموظفين

- استمارة الطلب الموقعة حسب الأصول من قبل العميل
- بطاقة هوية إماراتية سارية المفعول وجواز سفر مع تأشيرة إقامة
 - شهادة راتب سارية المفعول أو شهادة تحويل الراتب
 - كشف حساب مصر في لمدة 3 أشهر يوضح 3 رواتب
- بالنسبة للسيارة الجديدة يتم تقديم عرض أسعار من الوكالة السيارات، وللسيارة المستعملة / القديمة يتم تقديم تقرير التقييم

المتطلبات الأساسية للمعاملة: صاحب العمل الحر

- استمارة الطلب الموقعة حسب الأصول من قبل العميل
- بطاقة هوية إماراتية سارية المفعول وجواز سفر مع تأشيرة إقامة
 - شهادة راتب سارية المفعول أو شهادة تحويل الراتب
 - كشف حساب مصرفي لمدة 6 أشهر شخصي و / أو تجاري
- بالنسبة للسيارة الجديدة يتم تقديم عرضٌ أسعار من التاجر وللسيارة المستعملة / قديمة يتم تقديم تقرير التقييم
 - الرخصة التجارية
 - نسخة من التسجيل بالغرفة التجارية
 - عقد التأسيس والنظام الأساسي

Key Basic Documentation Requirement: Self Employed Applicants

- Application form duly singed by customer
- Valid UAE National ID and passport showing the residence visa
- Current dated Salary certificate or Salary Transfer letter
- Bank statement for 6 months Personal and / OR Business
- New Car Quotation from the Dealer OR Used / Old Car Evaluation Report
- Trade License
- Copy of Chamber of Commerce Registration
- Memorandum & Articles of Association

Current Profit Rates:

current Font Rates.				
Car Finance Rates				
Customer Segment	Salary	New Car	Used Car	
UAE Nationals	AED 5K - AED 20K	2.75%	3.25%	
STL & Non-STL	>AED 20K	2.49%	2.99%	
Expats STL & Non-STL	AED 5K - AED 20K	2.99%	3.49%	
	>AED 20K	2.75%	3.25%	
Self-Employed All Segments	Not Applicable	3.49%	3.99%	

معدلات الربح:

Car Finance Rates				
سيارة مستعملة	سيارة جديدة	الراتب	شريحة العملاء	
3.25%	2.75%	5 آلاف درهم- 20 ألف درهم	مواطنين بتحويل الراتب و من غير تحويل الراتب	
2.99%	2.49%	< 20 ألف درهم		
3.49%	2.99%	5 آلاف درهم- 20 ألف درهم	وافدين بتحويل الراتب	
3.25%	2.75%	<20 ألف درهم	ومن غير تحويل الراتب	
3.99%	3.49%	لا ينطبق	العاملين لحسابهم الخاص جميع الشرائح	

Fees and Charges:

Ser.	Service	Fees
1	Deal cancellation (after issuance of Local Purchase Order)	AED 100
2	Documentation Fee - Salaried customers	1.00% on the finance amount (min. AED 500, max. AED 2,000)
3	Documentation Fee - Self- employed customers	1.25% on the finance amount (min. AED 600)
4	Cheque return fee (any cheque, deposited at the bank to pay the monthly installment, returned unpaid)	AED 100
5	Installment deferral fee	AED 100
6	Rescheduling of liability	AED 250
7	Late payment fee (undertaking to donate clause)	AED 500
8	Liability letter	AED 60
9	Change of Installment Due Date	AED 200
10	Mortgage and mortgage release	Free
11	Early settlement	1.00% of outstanding

الرسوم والمصاريف:

الرسوم	الخدمة	ر.م
100 درهم	إلغاء المعاملة (بعد إصدار أمر الشراء المحلي)	1
1.00٪ على مبلغ التمويل (بحد أدنى 500 درهم ، بحد أقصى 2,000 درهم)	رسوم التسجيل - العملاء براتب	2
1.25٪ على مبلغ التمويل (600 درهم كحد أدني)	رسوم التسجيل - أصحاب الأعمال الحرة	3
100 درهم	رسوم الشيكات المرتجعة (أي شيك، يتم إيداعه لدى المصرف لدفع القسط الشهري، ارتجع دون أن يتم سداده)	4
100 درهم	رسوم تأجيل القسط	5
250 درهم	إعادة جدولة المديونية	6
500 درهم	رسم تأخر الدفعات (التزام بالتبرع)	7
60 درهم	خطاب بيان المديونية	8
200 درهم	تعديل تاريخ استحقاق الأقساط	9
مجاناً	إنشاء و فك الرهن	10



12	Partial payment	1.00% of the partial payment amount
13	No Objection Certificate to Traffic Department	Free

1.00% من المبلغ المستحق	التسوية المبكرة	11
1.00% من مبلغ الدفعة الجزئية	الدفعة الجزئية	12
مجاناً	شهادة عدم ممانعة لدائرة المرور	13

Notes:

- Above mentioned fees and charges do not include the Value Added Tax (VAT)
- Any application or documentation fees that have been paid to Sharjah Islamic Bank are non-refundable
- Any Fees and Charges (whether demanded or not) will be collected from any of customer account with the Bank
- Details of our Fees and Charges are set out on the Schedule of Services and Tariffs which is available on our website: www.sib.ae and we will also inform customers of any charge we make if they request any service
- We can change the amount of our Fees and Charges and introduce new or different Fees and Charges to reflect the cost of the work or service involved or for any other reason whatsoever. Customer will therefore need to ensure they refer to the latest Schedule of Services and Tariffs. Where we change the amount of our Fees and Charges, we will provide customers with notice as required by law and regulation
- The customer shall have the right to have a Cooling-Off period, of 5 business days commencing from the time of signing the contract for the relevant finance, hence if the customer opted to terminate the contract within the cooling off period, the bank has to refund to it any related fees and direct costs already incurred by the customer. However, if the customer, within the cooling off period, disposed of/acted on the vehicle in any manner, its right under the cooling off period will cease. The customer may also waive its right in the cooling off period by its written consent. For more information, please review the relevant form issued along with the finance approval

Calculation and Charging of profit:

- Profit is payable monthly or as approved by the Bank.
- Profit is calculated on the basis of a 360 days calendar year and accrues daily, however sale price agreed upon in the contract is not be subject to any change

Monthly Payments:

- Customer must make the Monthly Payments on the due dates until full amount of the car agreed is paid off (cost + profit).
- The finance amount, will be calculated as per the below illustrative example:

Example: Finance amount of **AED 200,000, Tenure of 5 years, and Profit rate of 2.74% flat p.a.**, finance details will be as follows:

• Documentation Fee : AED 2,100 (inclusive of VAT)

Total Profit amount : AED 27,795.78
 Monthly Installment : AED 3,796.60

Note: Above outlined finance details in the example are for illustrative purpose only and may vary based on customer type, segment, car type and any other factor the Bank deem suitable for as per Bank's policy

Finance Termination Amount:

Where the Contract is terminated/early settled during the contract term, the termination amount shall be the aggregate of the following:

a) Principal outstanding balance amount

- أى رسوم طلب أو وثائق تم دفعها لمصرف الشارقة الإسلامي غير قابلة للاسترداد.
- سيتم تحصيل أي رسوم ومصاريف (سواء طلبت أم لا) من أي حساب عميل لدى المصدف.
- سيتم تحصيل أي رسوم ومصاريف (سواء طلبت أم لا) من حساب العميل لدى المصرف
- تفاصيل الرسوم والمصاريف الخاصة بنا موضحة في جدول الخدمات والتعريفات المتاح على موقعنا الإلكتروني: www.sib.ae وسنقوم أيضًا بإبلاغ العملاء بأي رسوم نتقاضاها إذا طلبوا أي خدمة
- يمكننا تغيير مبلغ الرسوم والمصاريف الخاصة بنا وتقديم رسوم ومصاريف جديدة أو مختلفة لتعكس تكلفة العمل أو الخدمة المعنية أو لأي سبب آخر مهما كان. لذلك سيحتاج العميل إلى التأكد من الرجوع إلى أحدث جدول للخدمات والتعريفات. عندما نقوم بتغيير مبلغ الرسوم والمصاريف الخاصة بنا، سنقوم بتزويد العملاء بإشعار على النحو المطلوب بموجب القانون واللوائح.
- يحق للعميل الحصول على فترة خيار العدول، مدتها 5 أيام عمل تبدأ من وقت توقيع العقد للتمويل ذي الصلة، وبالتالي إذا اختار العميل إنهاء العقد خلال فترة خيار العدول، يتعين على المصرف رد أي رسوم ذات صلة وتكاليف مباشرة تكبدها العميل بالفعل. ومع ذلك، إذا قام العميل، خلال فترة خيار العدول، بالتصرف في المركبة بأي شكل من الأشكال، فسيفقد حقه بموجب فترة خيار العدول. يجوز للعميل أيضا التنازل عن حقه في فترة خيار العدول بموافقته الخطية. لمزيد من المعلومات، يرجى مراجعة النموذج ذي الصلة الصادر مع الموافقة المالية.

حساب وتحصيل الريح:

- يتم دفع الربح شهريا أو حسب موافقة المصرف
- يتم احتساب الربح على أساس عام تقويمي مدته 360 يومًا ويتم استحقاقه يوميًا ولكن سعر البيع المتفق عليه في العقد لا يخضع لأي تغيير

المدفوعات الشهرية:

- يجب على العميل تسديد الدفعات الشهرية في تواريخ استحقاقها حتى يسدد سعر البيع المتفق عليه للسيارة بالكامل (التكلفة + الربح).
 - سيتم احتساب مبلغ التمويل حسب المثال التوضيحي التالي:

مثال: مبلغ التمويل 200,000 درهم، ومدة السداد 5 سنوات، ومعدل الربح 2.74٪ ثابت سنوباً، ستكون تفاصيل التمويل على النحو التالي:

• رسوم التسجيل : 2,100 درهم إماراتي (شاملاً ضريبة القيمة المضافة)

• إجمالي مبلغ الربح : 27,795.78 درهم

• القسط الشهري : 3,796.60 درهم

ملاحظة: تفاصيل التمويل الموضحة أعلاه في المثال هي لغرض التوضيح فقط وقد تختلف بناءً على نوع العميل والقطاع ونوع السيارة وأي عامل آخر يراه المصرف مناسبًا

وفقًا لسياسة المصرف.

مبلغ إنهاء التمويل:

- في حالة إنهاء العقد / تسويته مبكرا خلال مدة العقد، يكون مبلغ الإنهاء هو إجمالي ما يلي:



- b) Unpaid profit amount as of termination date
- Any amount representing the costs of insurance (including any insurance undertaken on behalf of the customer in accordance with the terms of the contract) and taxes incurred by the Bank
- Early settlement amount calculated at a percentage of the outstanding balance amount set out in the above Fees and charges section
- The finance termination/early settlement amount, will be calculated as per the below illustrative example:

Example: Finance outstanding amount of AED 139,533.10 with the settlement date after 14 days:

Finance outstanding amount : AED 139,533.10

Accrued Un-paid Profit amount: AED 2,190.07

• Early Settlement Fee : AED 1,465.10 (inclusive of VAT)

• Total Amount to Settle: AED 143,188.27

Note: Above outlined finance details in the example are for illustrative purpose only and may vary based on the settlement request, settlement date, customer type and any other factor the Bank deem suitable for as per Bank's policy

Warning: If you do not keep up your settlement/payments on time then:

- 1- You may lose your car, being mortgaged against your liability
- 2- Your account will go into arrears which may affect your credit rating and may limit your ability to access/obtain financing in the future

Disclaimers:

- This document is provided for information and illustration purpose only based on customer request. All finances are granted at sole discretion of SIB Standard Terms & Conditions. SIB reserves the right to amend any of the above outlined key facts without any prior notice
- The Bank may also at its absolute discretion change any of the terms and conditions at any time by giving you 30 days prior notice. we may give notice of variations by any means available, including but not limited to email and secure e-message service and by publication on our website (www.sib.ae)
- This product has been approved by the Sharjah Islamic Bank's Internal Sharia Supervision Committee

By signing this document, I/We acknowledge that I/We have read, understand, and agree to all of the above terms and product facts outlined which have been explained to me/us

أ) مبلغ الرصيد المستحق

ب) مبلغ الربح غير المدفوع اعتبارا من تاريخ الإنهاء

- تُ) أي مبلغ يمثل تكاليف التأمين (بما في ذلك أي تأمين يتم نيابة عن العميل وفقا لشروط العقد) والضرائب التي يتكبدها البنك
- ث) مبلغ التسوية المبكرة المحسوب بنسبة مئوية من مبلغ الرصيد المستحق المبين في قسم الرسوم والمصاريف أعلاه
- سيتم احتساب مبلغ إنهاء التمويل / السداد المبكر وفقًا للمثال التوضيحي أدناه:

مثال: مبلغ المستحق وقدره 139,533.10 درهم مع تاريخ السداد بعد 14 يومًا:

- مبلغ التمويل المستحق: 139,533.10 درهم
- مبلغ الربح المستحق غير المدفوع: 2,190.07 درهم
- رسوم السداد المبكر: 1,465.10 درهم (تشمل ضريبة القيمة المضافة)
 - إجمالي المبلغ المراد تسويته: 143,188.27 درهم

ملاحظة: تفاصيل التمويل الموضحة أعلاه في المثال هي لغرض التوضيح فقط وقد تختلف بناءً على طلب التسوية وتاريخ التسوية ونوع العميل وأي عامل آخر يعتبره المصرف مناسبًا لسياسة المصرف.

تحذير: إذا لم تستمر في سداد الاقساط في الوقت المحدد، فعندئذ:

- 1- قد تفقد سيارتك، المرهونة مقابل مديونك
- 2- سيترتب على حسابك متأخرات مما قد يؤثر على تصنيفك الائتماني وقد يحد
 من قدرتك على الوصول / الحصول على تمويل في المستقبل

إخلاء المسؤولية:

آ تم تقديم هذا المستند لغرض المعلومات والتوضيح فقط بناءً على طلب العميل. يتم منح جميع الموارد المالية وفقًا للتقدير المطلق لشروط وأحكام مصرف الشارقة الإسلامي القياسية. يحتفظ مصرف الشارقة الإسلامي بالحق في تعديل أي من الحقائق الرئيسية الموضحة أعلاه دون أي إشعار مسبق

آ يجوز للمصرف أيضًا وفق تقديره المطلق تغيير أي من الشروط والأحكام في أي وقت من خلال إعطائك إشعار مسبق قبل 30 يومًا. قد نقدم إشعارًا بالتغييرات بأي وسيلة متاحة، بما في ذلك، على سبيل المثال لا الحصر، البريد الإلكتروني وخدمة الرسائل الإلكترونية الآمنة ومن خلال النشر على موقعنا الإلكتروني (www.sib.ae)

تمت الموافقة على هذا المنتج من قبل لجنَّة الرقابة الشرعية الداخلية بمصرف الشارقة الاسلامي

بالتوقيع على هذا المستند، أقر / نقر بأنني / بأننا قد قرأنا وفهمنا ووافقنا على جميع الشروط والأحكام المذكورة أعلاه والتي تم شرحها لي / لنا

المتقدم الأول:

Name:

Account No:

Signature:

Date:

Second Applicant:	المتقدم الثاني:
Name:	الاسم:
Account No:	رقم الحساب:
Signature:	التوقيع:
Date:	التاريخ: